



GRANT THORNTON CHILE

Principales desafíos presentes y futuros de la industria de la energía fotovoltaica en Chile

Encuesta realizada en alianza con ACESOL





El sector solar chileno avanza con optimismo, pero también con cautela. Tras un período de importante crecimiento, la industria enfrenta hoy un escenario más desafiante, donde la innovación, el financiamiento y la estabilidad regulatoria serán determinantes para sostener el ritmo de expansión.

En este contexto, Grant Thornton Chile, en su calidad de socio activo de la Asociación Chilena de Energía Solar (ACESOL), realizó una encuesta dirigida a empresas del sector para conocer cómo perciben el presente y el futuro de la energía solar en el país. Los resultados son claros: la mayoría espera un aumento sostenido de la demanda, impulsada por los avances tecnológicos, la reducción de costos y una mejor integración a la red y al almacenamiento.

Aun así, los desafíos se mantienen. La incertidumbre regulatoria, la falta de infraestructura de transmisión y las mayores restricciones de financiamiento aparecen como los principales factores que frenan nuevas inversiones. Para las compañías participantes, el futuro del sector estará marcado por la adopción de sistemas de almacenamiento, la creación de nuevos modelos de negocio y la convergencia entre tecnología, talento e innovación como motores del nuevo ciclo solar chileno.

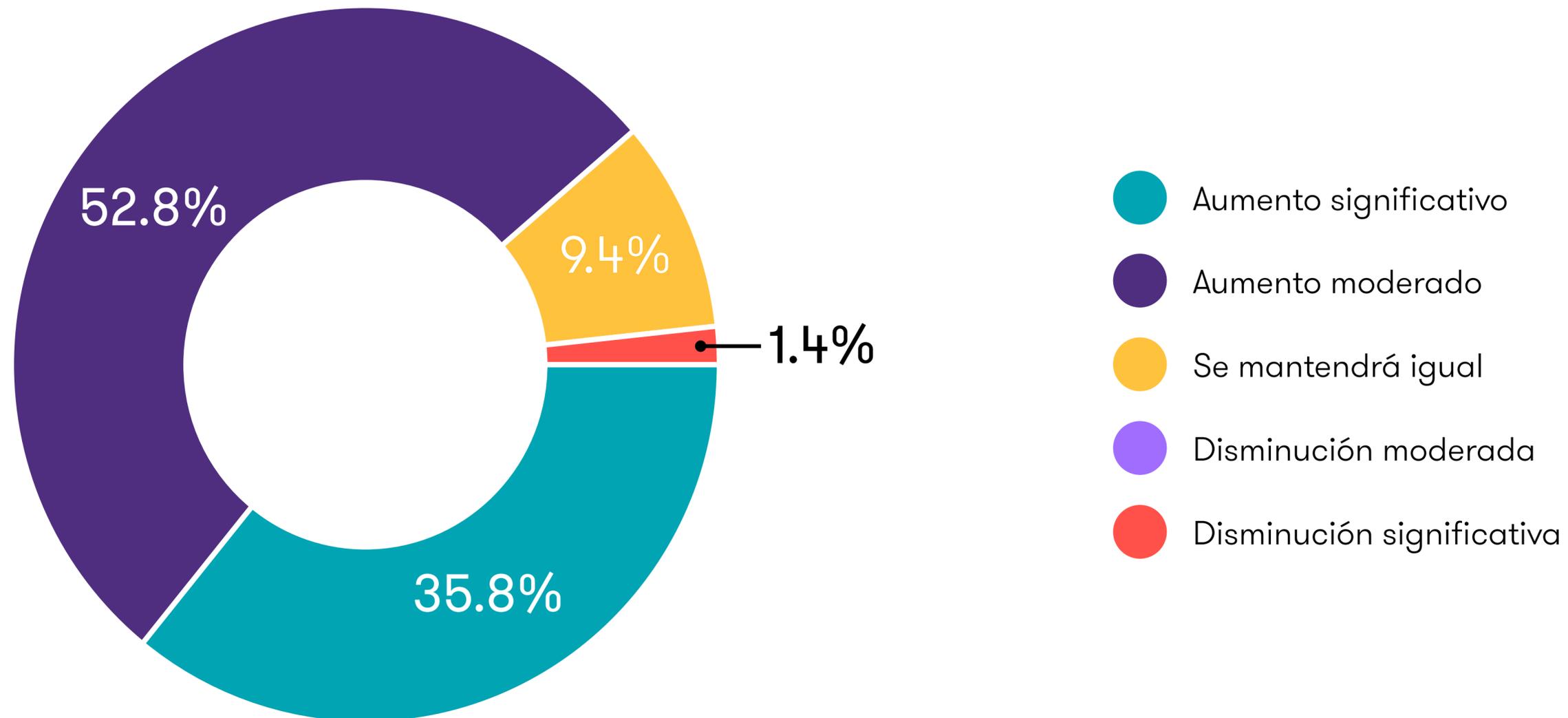
Este estudio permitió recoger las perspectivas que empresas protagonistas de la industria de las ERNC/Energía fotovoltaica vislumbran para el mercado, centrándose en aspectos clave como la actividad económica, la regulación, el acceso a capital y los estímulos para la inversión.

Sección 1:

Actividad Económica y Perspectiva del Mercado

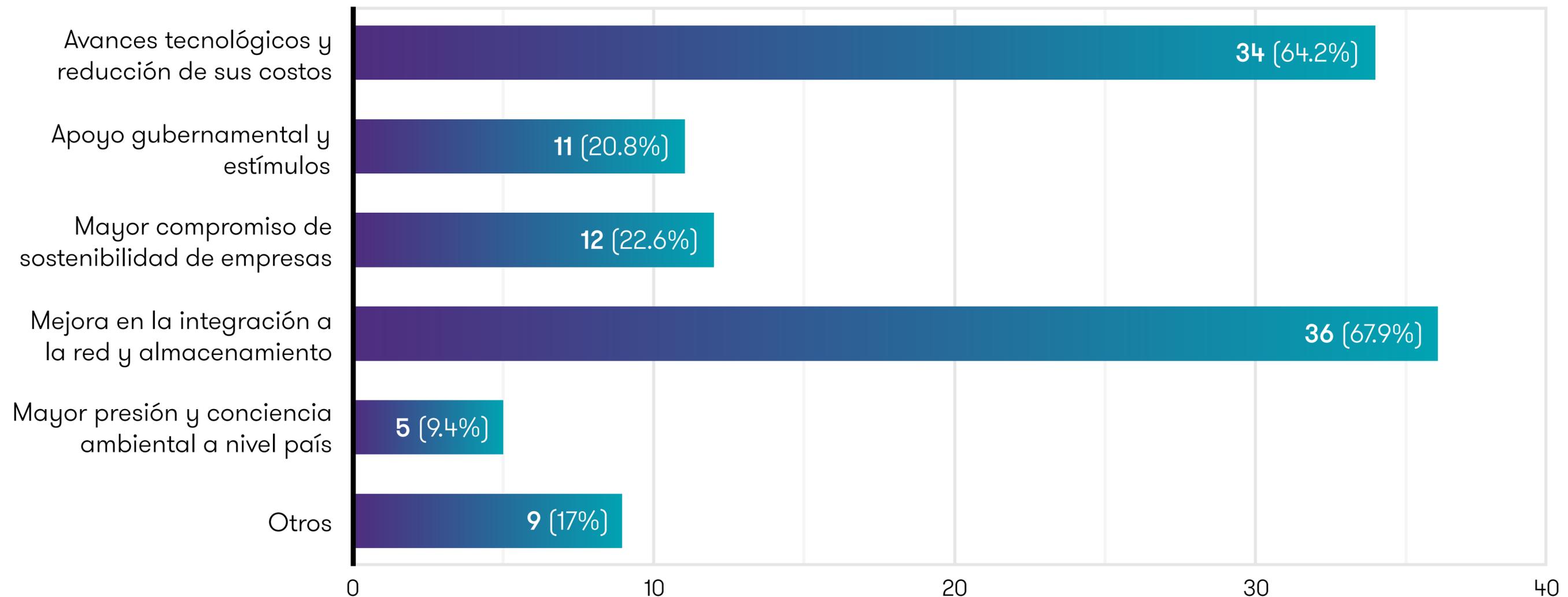
¿Cómo espera que evolucionará la demanda de energía solar en este 2025 y en los años siguientes?

53 respuestas



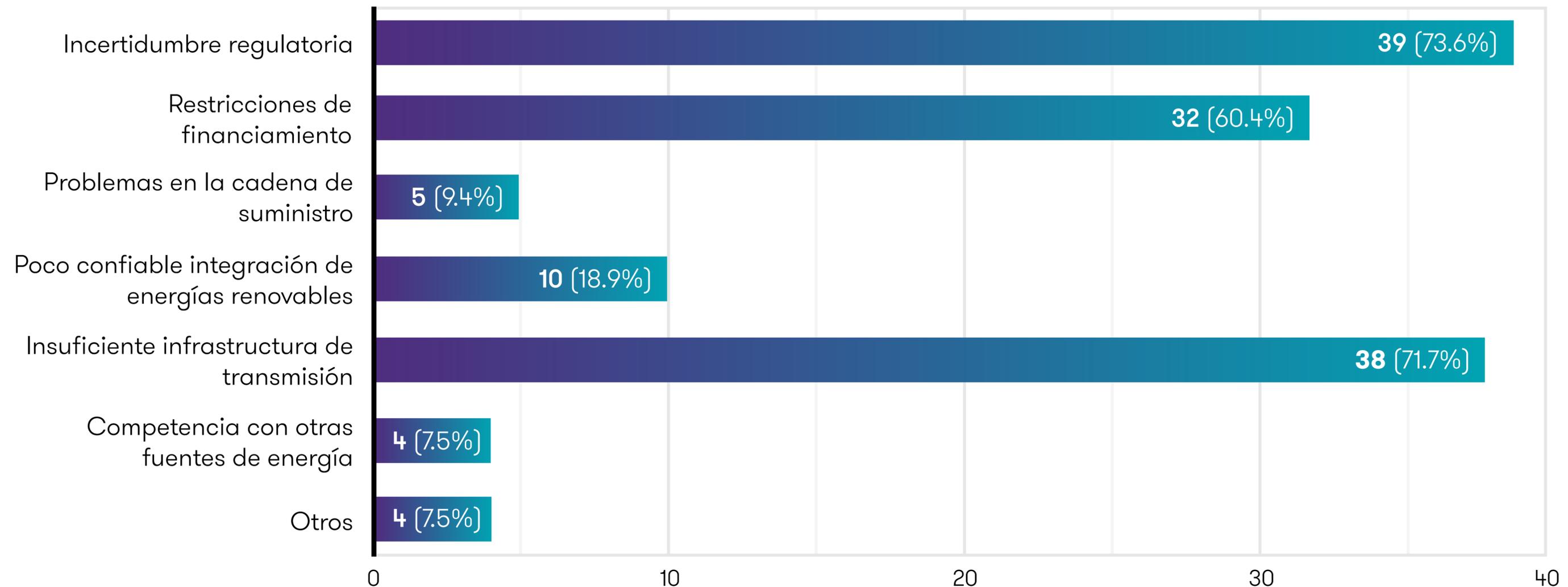
¿Cuáles son los principales factores que impulsarán el crecimiento de la energía solar este 2025 y en los años siguientes? (Seleccione hasta 3)

53 respuestas



¿Cuáles considera que son los principales desafíos para el sector involucrado con la energía solar en este año 2025? (Seleccione hasta 3)

53 respuestas

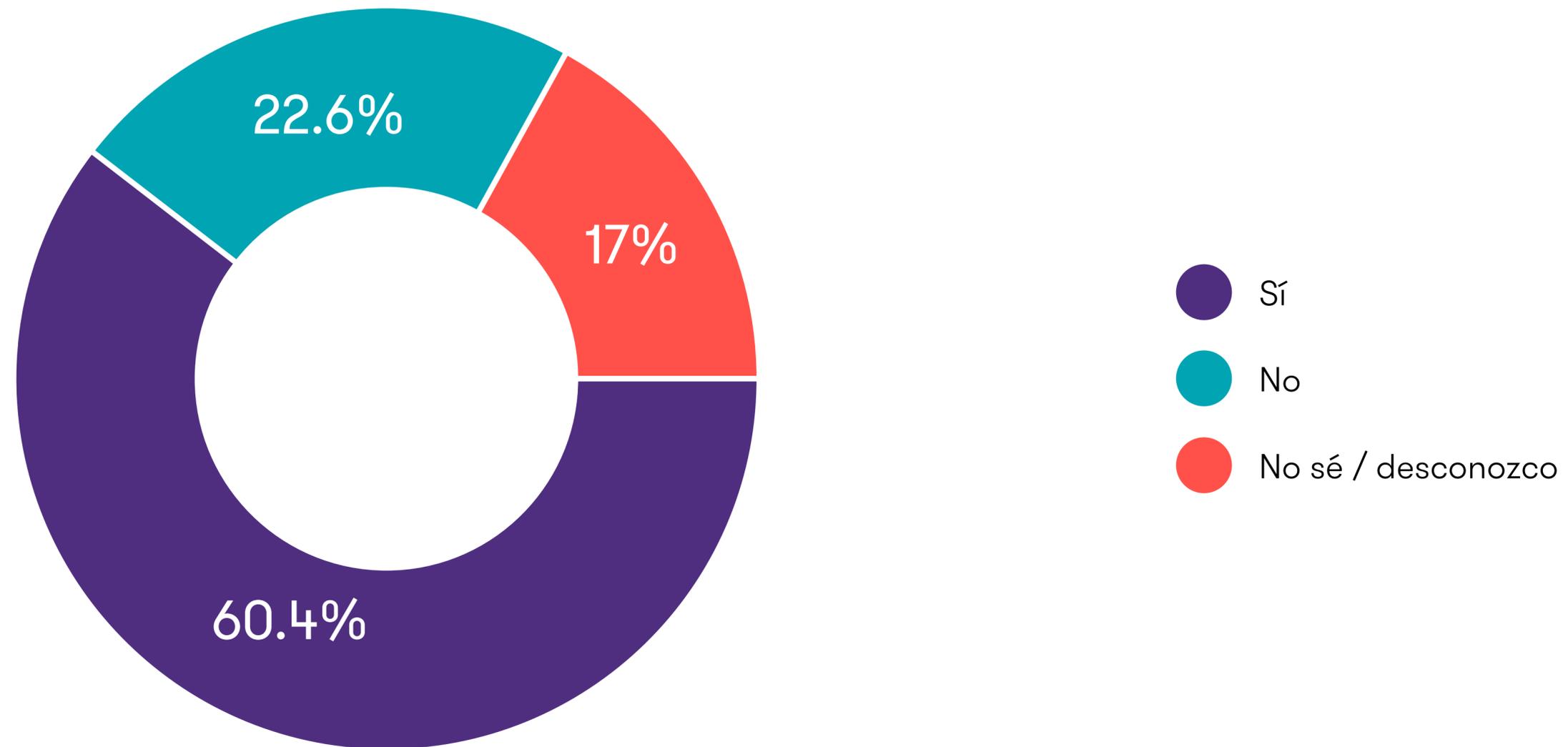


Sección 2:

Entorno Regulatorio

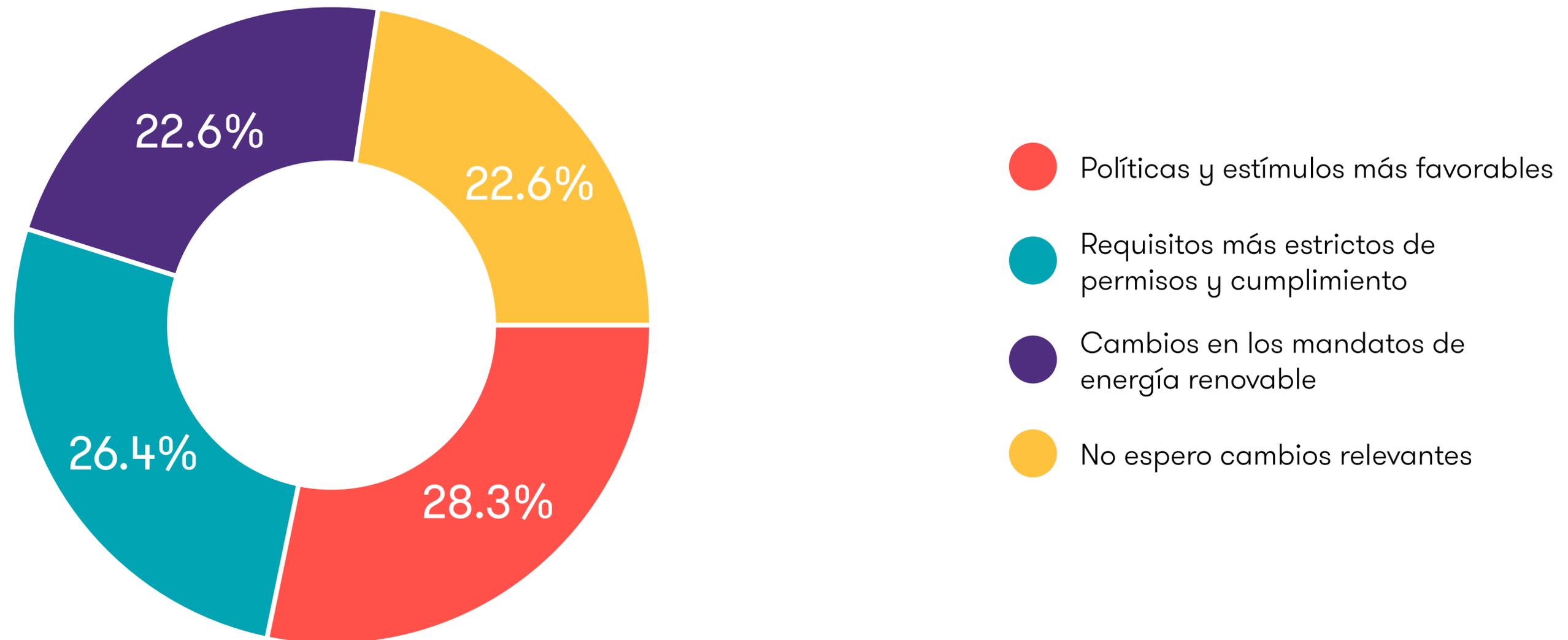
¿Visualiza cambios regulatorios en el corto plazo?

53 respuestas



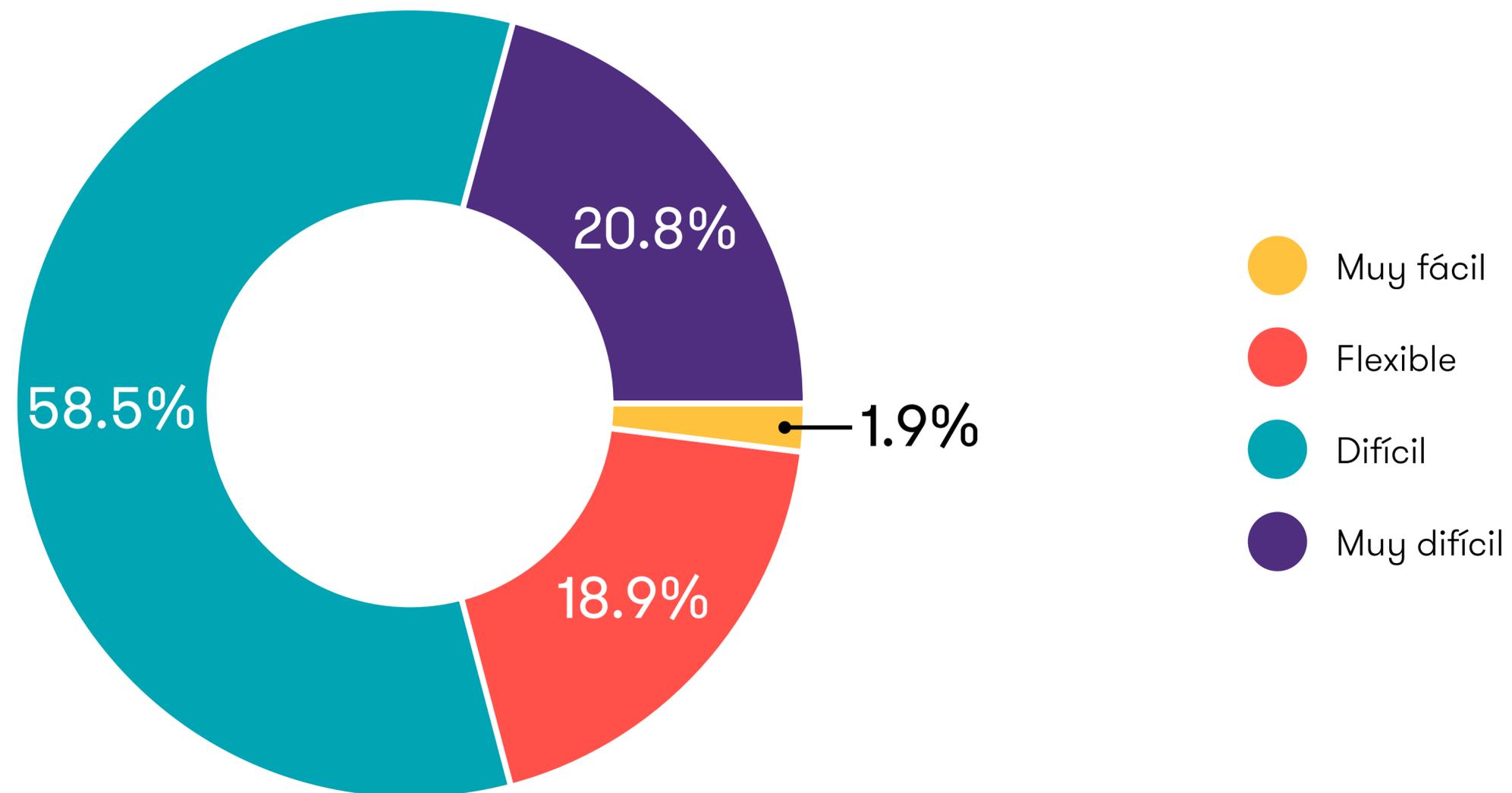
¿Qué cambios regulatorios espera que impacten la industria solar en este año 2025?

53 respuestas



¿Cómo evalúa la facilidad de permisos y conexión a la red para proyectos solares en su región?

53 respuestas

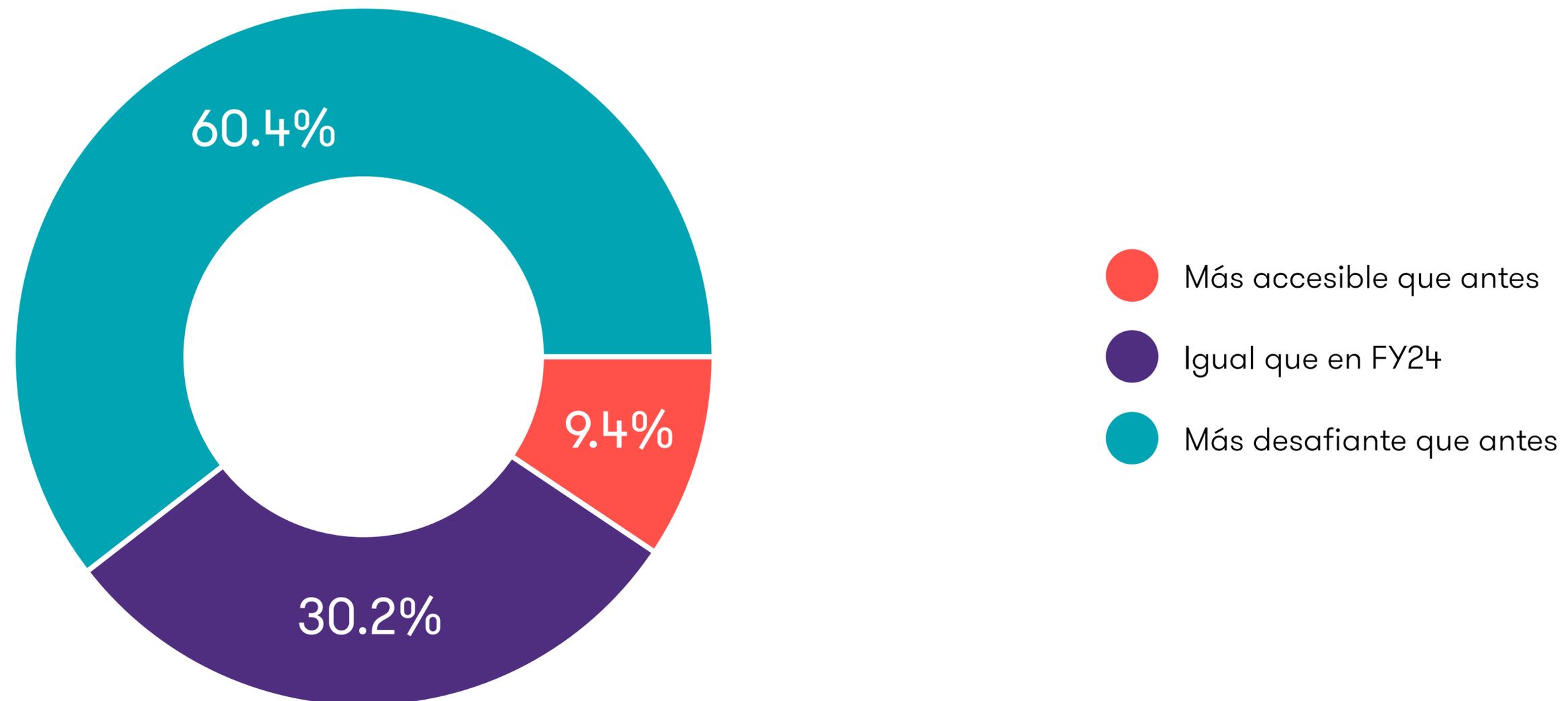


Sección 3:

Acceso a Capital y Financiamiento

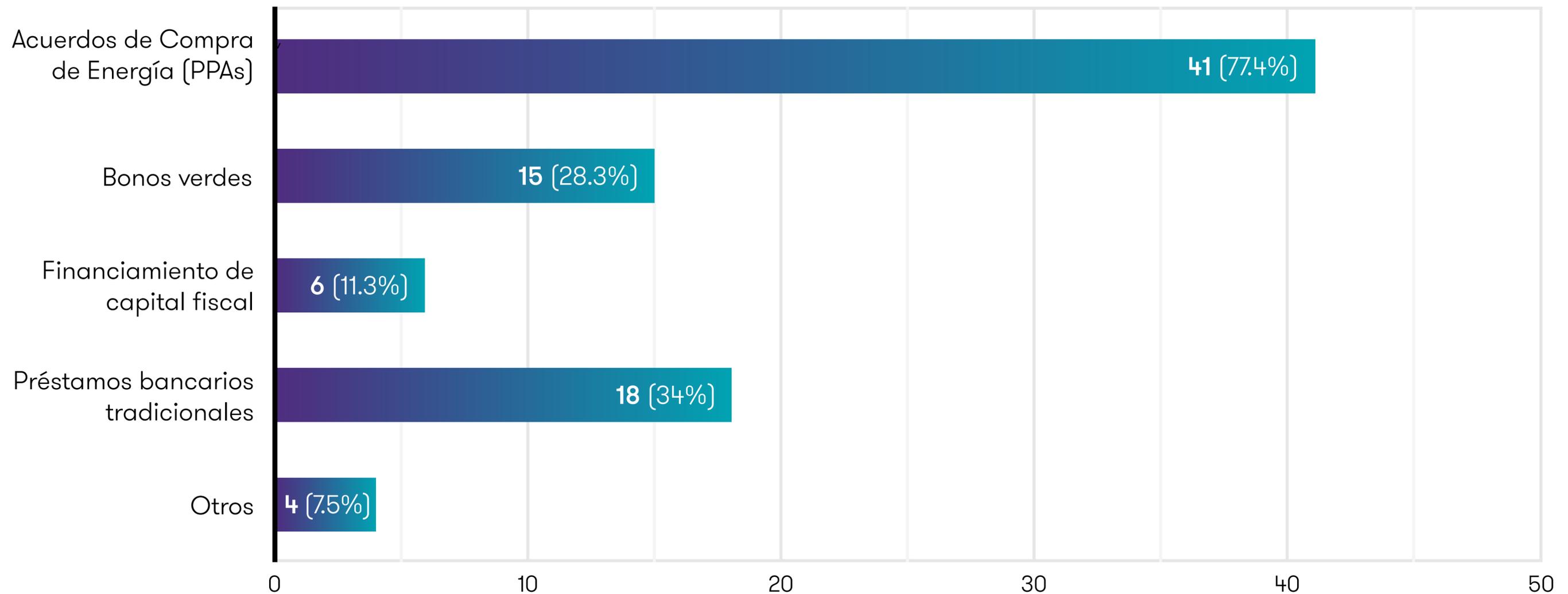
¿Cómo evalúa la disponibilidad de financiamiento para proyectos solares en FY25?

53 respuestas



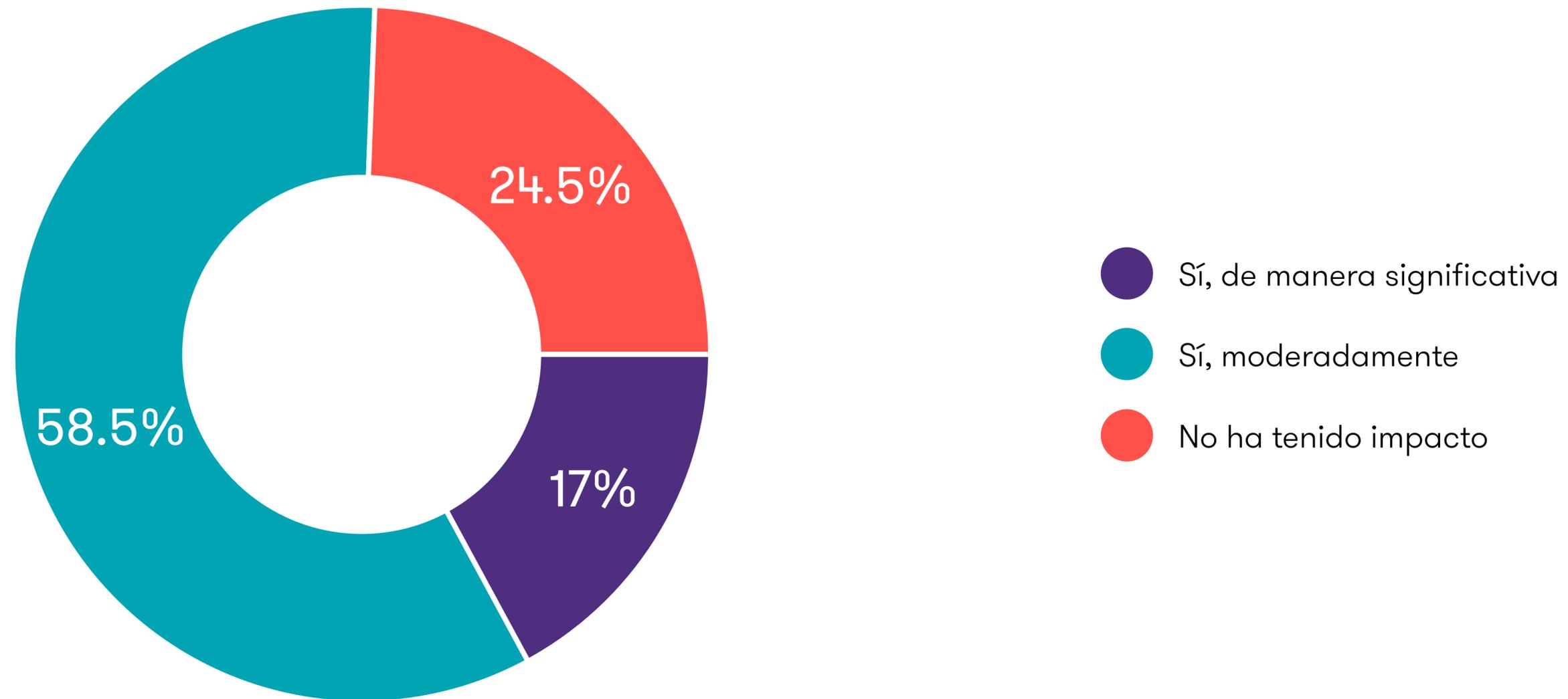
¿Qué estructuras de financiamiento cree que serán más utilizadas en FY25? (Seleccione hasta 2)

53 respuestas



¿Estima que la tendencia a la baja de las tasas de interés en Chile afecta la inversión en proyectos solares?

53 respuestas

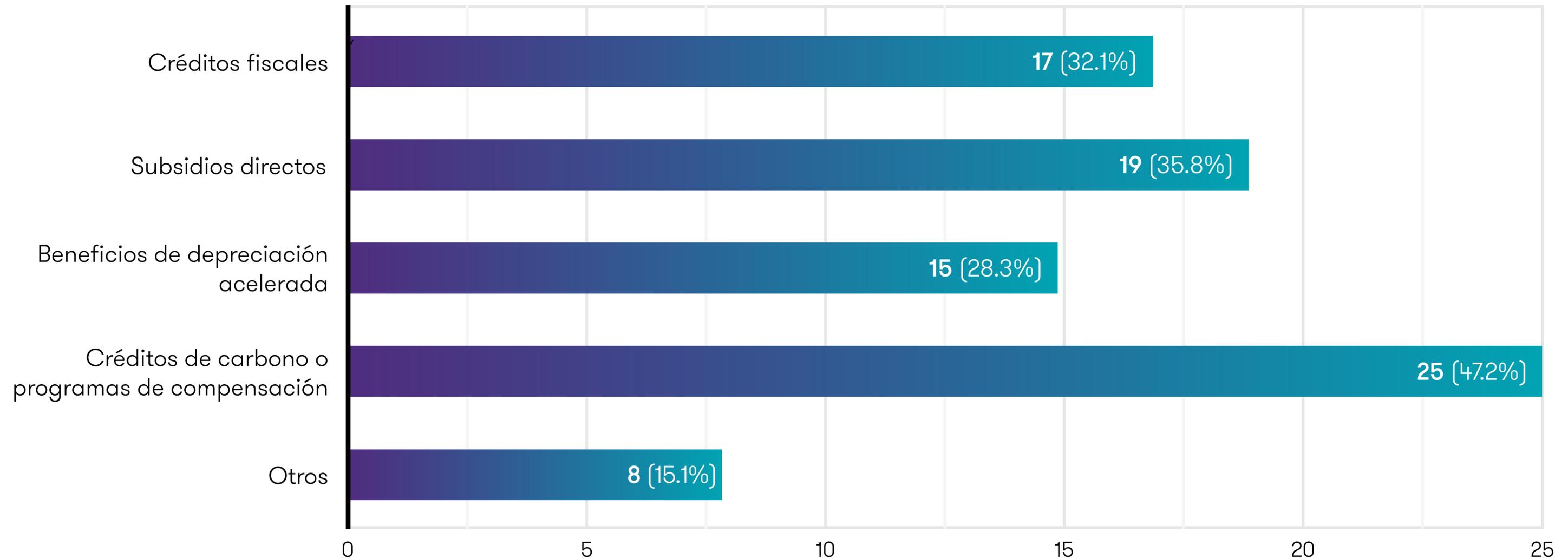


Sección 4:

Inversiones e Incentivos

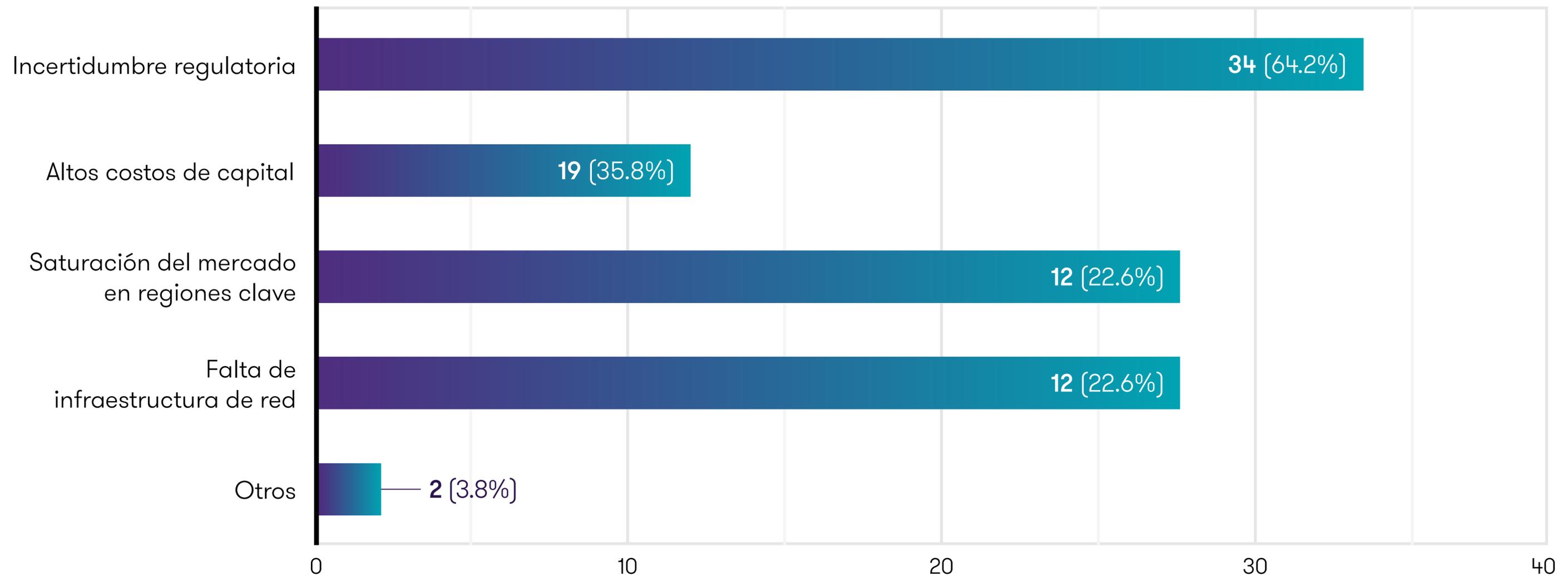
¿Qué incentivos de inversión espera que sean más relevantes para proyectos solares en FY25? (Seleccione hasta 2)

53 respuestas



¿Cuáles son las principales barreras para la inversión en energía solar? (Seleccione hasta 2)

53 respuestas



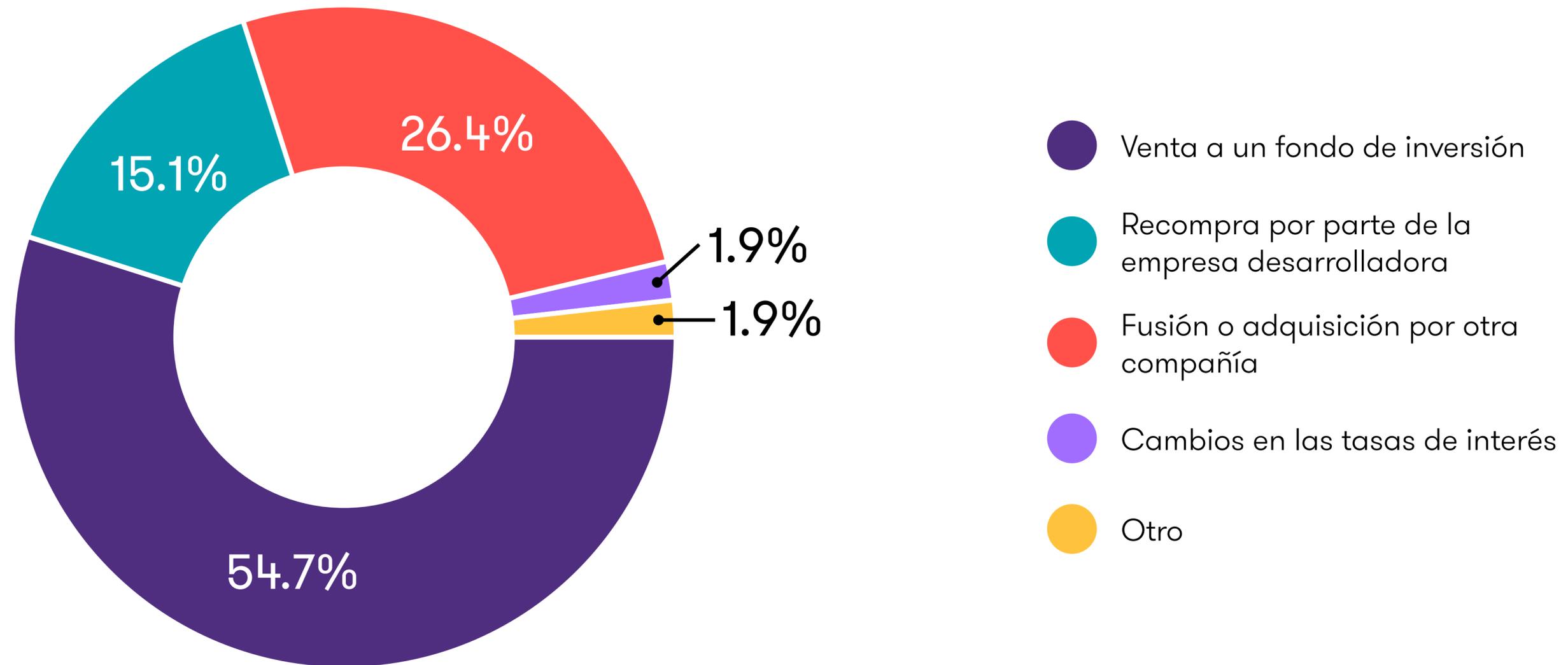
¿Qué factores externos considera que tienen mayor impacto en la valoración de proyectos solares? (seleccione hasta 3)

53 respuestas



¿Cuál es la estrategia de salida más común para inversionistas en proyectos solares?

53 respuestas

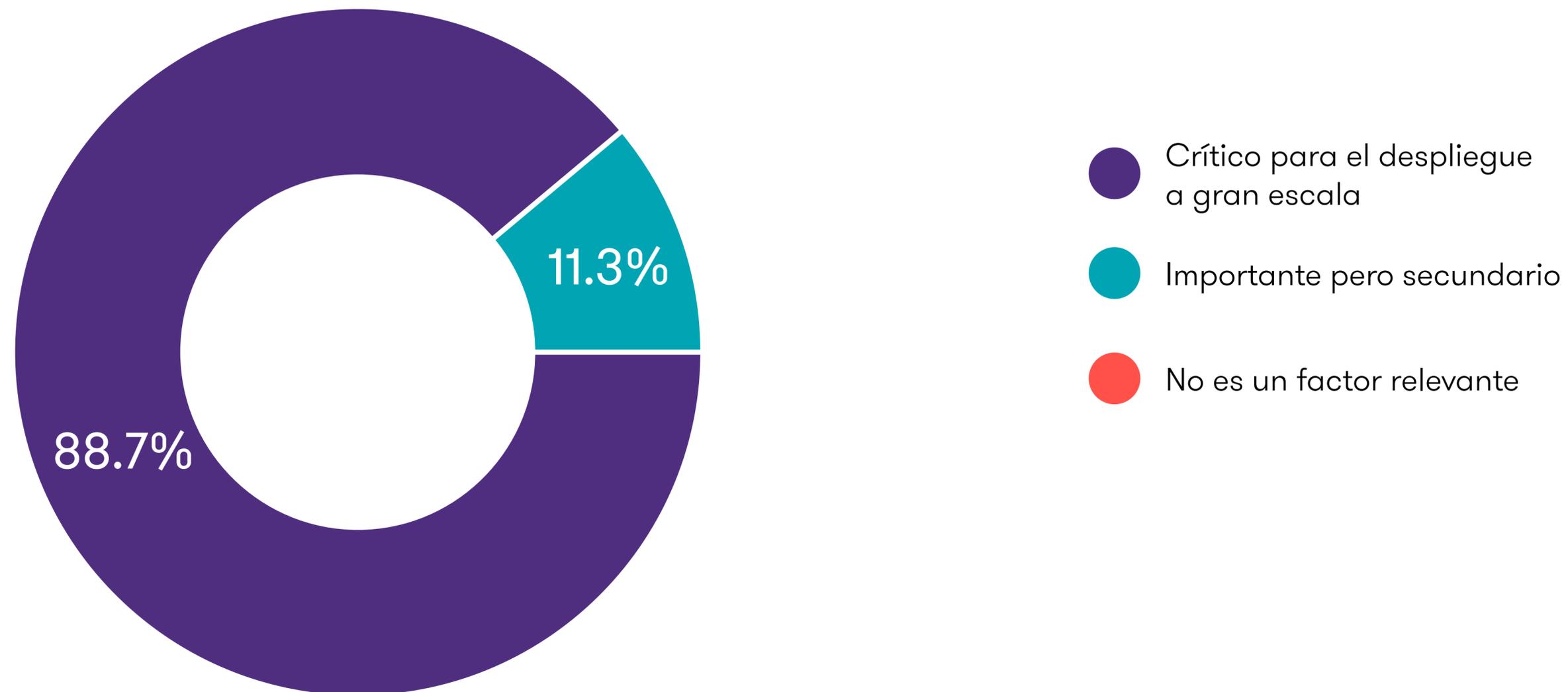


Sección 5:

Crecimiento de la Industria y Tendencias Futuras

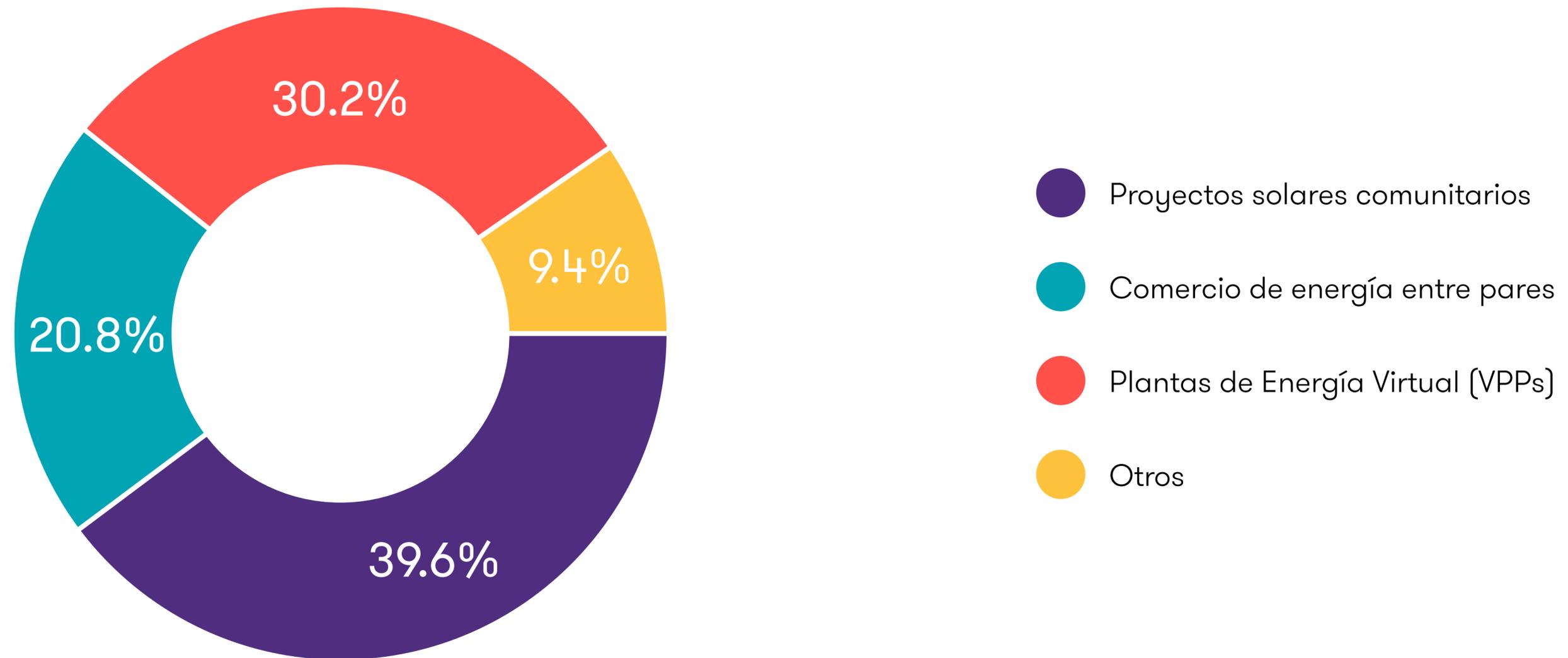
¿Qué rol cree que jugará el almacenamiento de energía en la expansión de proyectos solares?

53 respuestas



¿Existen nuevos modelos de negocio que podrían transformar el sector solar en FY25?

53 respuestas



Análisis de los resultados

1. Actividad económica y mercado

El sector solar mantiene una visión positiva sobre la demanda: casi nueve de cada diez encuestados proyectan un crecimiento en 2025, siendo el aumento moderado la expectativa predominante (53%). Este optimismo se apoya principalmente en los avances tecnológicos, la reducción de costos y la mejor integración a la red y al almacenamiento, señalados por más de dos tercios de los participantes como los principales impulsores del crecimiento.

Sin embargo, el entusiasmo convive con desafíos estructurales. La incertidumbre regulatoria (74%), la falta de infraestructura de transmisión (72%) y las restricciones de financiamiento (60%) siguen siendo las mayores preocupaciones para la industria, mostrando que la expansión del sector dependerá tanto de la innovación como de un entorno más predecible y conectado.

2. Entorno regulatorio

El 60% de los encuestados anticipa cambios regulatorios en el corto plazo, aunque sin una visión clara sobre su dirección. Las expectativas se dividen entre quienes esperan políticas más favorables y la aplicación de estímulos (28%), y los que prevén requisitos más estrictos de permisos y cumplimiento (26%), reflejando una mezcla de optimismo y cautela frente al marco normativo.

En la práctica, los procesos de permisos y conexión a la red continúan siendo un obstáculo: casi ocho de cada diez participantes los califican como difíciles o muy difíciles, confirmando que la tramitación sigue siendo uno de los principales cuellos de botella para la expansión de nuevos proyectos solares.

3. Financiamiento

El acceso a financiamiento se percibe más desafiante que en años anteriores, con un 60% de los participantes señalando mayores restricciones y solo un 9% observando mejoras. Aun así, los acuerdos de compra de energía (PPAs) se mantienen como la estructura más utilizada (77%), seguidos por los préstamos bancarios tradicionales y los bonos verdes, que comienzan a ganar terreno como fuente alternativa de capital.

La baja en las tasas de interés es vista con optimismo moderado: cerca del 59% cree que ha ayudado, aunque sin un impacto decisivo en la reactivación de nuevos proyectos. En conjunto, los resultados muestran un mercado más exigente en condiciones y plazos, donde la estabilidad contractual y el respaldo de PPAs siguen siendo claves para atraer financiamiento.

4. Inversiones e incentivos

La evolución de la inversión solar en Chile dependerá de manera importante de la estabilidad regulatoria en comparación a nuevos beneficios que se pudieran generar como resultado de nuevas políticas que pudieran beneficiar al sector. En este sentido, los encuestados destacan los créditos de carbono o programas de compensación como el incentivo más relevante, seguidos por los subsidios directos y los créditos fiscales.

Las barreras más importantes para invertir siguen siendo la incertidumbre regulatoria, la falta de capacidad de red y la saturación del mercado en regiones clave, mientras que los altos costos de capital tienen un rol secundario.

En cuanto a la valorización de proyectos, pesan especialmente los avances tecnológicos en almacenamiento, las variaciones en precios de PPAs y los cambios en reglas fiscales. En paralelo, la venta a fondos de inversión se consolida como la estrategia de salida más común, confirmando el atractivo del sector para capitales especializados de largo plazo.



Ficha técnica

Encuesta online dividida en cinco áreas temáticas y conformada por un total de 15 preguntas de selección múltiple, cuantitativa y descriptiva. Fue enviada de manera privada a todos los socios de ACESOL durante el segundo semestre de 2025, siendo respondida por gerentes que representan a 53 empresas socias del citado gremio.

Si quieres conocer más sobre estos resultados y los servicios que nuestra área de Consultoría en Transacciones, liderada por Eugenio Poblete M., ofrece en materia de soporte financiero, contable y tributario para procesos de M&A, contáctanos haciendo [click aquí](#)

© 2025 Grant Thornton Chile. Todos los derechos reservados.

Grant Thornton Chile es una firma miembro de Grant Thornton International Ltd (GTIL). GTIL y las firmas miembro no son una asociación mundial. GTIL y las firmas miembro son entidades legales separadas. GTIL no presta servicios bajo su propio nombre o de ninguna otra manera. Los servicios son prestados por las firmas miembro. GTIL y sus firmas miembro no se representan ni obligan entre sí y no son responsables de los actos u omisiones de las demás.

contacto@cl.gt.com

www.grantthornton.cl